

4WHEEL TRAVEL LTD.

บริษัท โฟร์วีลด์ ทราเวล จำกัด

deutschsprachige 4x4 Incoming - Agentur (DMC) & Ingenieurbüro
in Thailand für MICE - Tourismus, Firmen- und Vereins- Incentive Events.
Incentive Spezialveranstalter für deutschsprachige Reiseveranstalter, Travel-Management



Bangkok, den 01.06.2012

Sehr geehrte Damen und Herren,

beim Durchblättern unseres Kataloges werden Sie sicherlich nach Preisen Ausschau halten. Weshalb Sie keine Preise finden werden, möchte ich Ihnen hiermit darlegen.

1. Alle im Katalog dargestellten Routen sind Musterrouten und sollen Ihnen zeigen, was in Thailand mit Four Wheel Travel Ltd. machbar ist. Die Touren wurden von unserem Business-Travel-Managementzentrum in Bangkok ausgearbeitet, mehrmals abgefahren und entsprechen unseren hohen Qualitätsanforderungen. Reiseveranstalter können diese Touren als Vorlage nutzen, um auf deren Basis angepasste Touren von Four Wheel Travel zu ordern. Eine Zubuchung auf diese Touren ist in der Regel nicht möglich.
2. Wir sind kein Vermittler von Fremdleistungen, die typische Touristikleistungen wie Unterkünfte, Guides, Verpflegung usw. einkaufen und mit einem Gewinnaufschlag wieder verkaufen bzw. vom Leistungslieferanten eine Provision erhalten. Wir sehen uns eher als ingenieurtechnischer Dienstleister, der für Reiseveranstalter spezifisches Know-How über Südostasien, Geländewagenexpeditionen sowie Ressourcen, Spezialtechnik und Leistungen zur Verfügung stellt.
3. Nach deutschem Reiserecht dürfen und wollen wir nicht direkt in Deutschland/Europa an Endkunden verkaufen. Wir arbeiten als Dienstleister von deutschen Reiseveranstaltern und Reisebüros und setzen deren Ideen und Vorstellungen in Thailand um.
4. Unsere Kunden/Auftraggeber sind daher eher Reise- und Incentive-Veranstalter, Reisebüros, Motorsportvereine oder Incentive-Abteilungen in deutschen Firmen, nicht jedoch der Reisende selber.

Um Ihnen dieses etwas verständlicher darzustellen, lassen Sie es mich bitte an einem Beispiel erläutern.

Four Wheel Travel wird von einem Reiseveranstalter bzw. Reisebüro A beauftragt, eine 4x4-Expedition oder Spezialrundreise für sein Unternehmen in unserem Business-Travel-Managementzentrum in Bangkok auszuarbeiten. Diese Leistung lassen wir uns natürlich bezahlen.

Am Ende geht eine ausgearbeitete Tour mit Streckenverlauf, empfohlenen Unterkünften, Highlights, Kfz-Vermietern, sämtlichen von uns eingeholten Angeboten der Leistungslieferanten und alle Kontaktdaten an unseren Auftraggeber über. Unser Auftraggeber kann daraufhin mit dem von uns eingekauften Wissen die Tour unter seinen Namen durchführen, sie ist sein Eigentum.

Zu 90% werden wir durch einen zweiten Auftrag des oben genannten Auftraggebers, nachdem dieser sein Marketing in Europa hat anlaufen lassen, beauftragt, die von uns erarbeitete Tour mit seinen Kunden oder Mitarbeitern durchzuführen. Natürlich haben wir den Vorteil, dass wir das Konzept des Kunden genau kennen und sowohl unsere Firmensprache in Bangkok als auch die Sprache unserer Reisebegleiter deutsch ist.

Bei etwa der Hälfte unserer Aufträge kommen die eigenen Reiseleiter unseres Auftraggebers mit. In diesem Fall halten wir uns gegenüber den Reisenden dezent zurück und werden den Reisenden als Reisebegleiter vorgestellt. Bei Bedarf werden unsere Fahrzeuge und unsere Kleiderordnung dem Style unseres Auftraggebers angepasst.

Führt die TAT (Touristenpolizei/thailändisches Fremdenverkehrsamt) Kontrollen durch, was uns auf fast jeder Tour passieren kann, zeigen die Mitarbeiter von Four Wheel Travel ihre thailändischen Firmenlizenz und ihre Guide-Lizenzen vor. Damit ist unser Auftraggeber rechtlich abgesichert.

Auch bei diesem zweiten Auftrag ist unsere Bezahlung unabhängig von der Anzahl der Reisetilnehmer. Siehe Preisliste im Anhang oder im Internet unter <http://www.fourwheeltravel.co.th/PreislisteIncentive.pdf>. Four Wheel Travel stellt seine Rechnung entsprechend der eingesetzten Technik, den Ressourcen und dem Zeitaufwand der eigenen Mitarbeiter aus.

Bei sämtlichen Fremdkosten wie Hotel, Fahrzeuge, Verpflegung usw. für die Reisenden hat unser Auftraggeber die Wahl, diese mit den entsprechenden Leistungsträgern entweder selber abzurechnen oder den Factoringservice des Four Wheel Travel Business-Travel-Managementzentrums zu nutzen.

Beim Factoringservice überwacht und tätigt Four Wheel Travel die Zahlungen und führt eine Kreditorenkontrolle im Auftrag seines Auftraggebers durch. Oft bekommt Four Wheel Travel als thailändisches Unternehmen einen günstigeren Preis als ausländische Firmen. Alle Rechnungen werden 1:1 an unseren Auftraggeber durchgereicht und mit Originalbelegen nachgewiesen. Irgendwelche Provisionen, die wir auf Fremdrechnungen aufschlagen, gibt es bei unserer Gesellschaft nicht.

Für Absprachen und Koordinierungsarbeiten sowie zur Kommunikation mit unserem Auftraggeber besitzt Four Wheel Travel bei Berlin in Deutschland ein Repräsentationsbüro.

Führen wir eine Tour, die unserem Auftraggeber A gehört, durch, so ist diese Eigentum vom Reiseveranstalter A. Demzufolge kann kein weiterer Reiseveranstalter seine Kunden bei uns einbuchen.

In der Regel möchte auch Reiseveranstalter RE... nicht, dass Kunden vom konkurrierenden Reiseveranstalter FT... bei ihm mitreisen.

Unser Service ist für alle Reiseveranstalter interessant und zwingend wenn dieser:

- ein OffRoad bzw. Spezialist für geführte 4x4 Expeditionen (Geländewagensafaries) in Südostasien sucht, der sich mit den Straßenverhältnissen, Nationalparks, Unterkunftsmöglichkeiten, rechtlichen Genehmigungsprozessen zum Befahren von Sonderstrecken, Sport- und Rennanmeldungen, Geländewagen inkl. Berge- und Überlebenstechnik Ausrüstung in Südostasien auskennt,
- kein eigenes Büro mit den entsprechenden Lizenzen in Thailand besitzt,
- keine Erfahrung mit asiatischen Unternehmen besitzt,
- Kosten sparen möchte bei der Ausarbeitung von neuen Touren,
(Eine Tour nur am Bürotisch zu entwerfen ist in Asien nicht möglich, es müssen so gut wie alle Unterkünfte, Strecken und sonstige Highlight selbst gesucht und immer wieder angefahren, bewertet sowie ständig überwacht werden. Ein persönliches Auftreten ist jeweils zwingend notwendig.
Alleine die Kosten für den mehrmaligen Flug von Europa nach Thailand würde das Budget vieler kleiner Veranstalter überfordern.)
- Kosten sparen bei der regelmäßigen Qualitätskontrolle der Subauftragnehmer und Zulieferanten,
- einen deutschen Partner in Asien wünscht, der sich auf dem asiatischen Markt aber auch mit der dortigen Mentalität und Sprache auskennt, der zusätzlich auch in Deutschland erreichbar ist.

Four Wheel Travel Ltd. ist als Architekturbüro anzusehen, das ein Haus plant, die Statik berechnet, die Zeichnungen erstellt, Angebote der einzelnen Gewerke einholt und die späteren Arbeiten der einzelnen Bauausführenden koordiniert und überwacht. Ein ganzes Haus kaufen kann man jedoch bei so einem Architekturbüro nicht.

Der beschriebene Aufwand rechnet sich bereits bei Gruppengrößen ab 4 bzw. 6 Personen. Somit können auf unsere Standardtouren Reisebüros zwar keinen einzelnen Reisenden einbuchen, aber eine eigene Tour beauftragen, die Four Wheel Travel Ltd. ab 4 bzw. 6 Personen exklusiv durchführt, ist durchaus möglich.

Bei unseren Vorschlägen nutzen wir bewusst auf den Touren keine stereotypen Standardtouristenhotels. Ist man in solch einem Hotel untergebracht kann man kaum noch erkennen ob man sich in Europa, Asien oder Amerika befindet. Die Hotels sind zwar mit allem Komfort ausgestattet, passen nach unserer Auffassung jedoch nicht in unsere Firmenphilosophie, Thailand zu zeigen, wie es wirklich ist. Deshalb nutzen wir lieber kleine aber gut ausgesuchte gehobene Hotels, Resorts und Lodges, die etwas Einmaliges darstellen und zum Thema der Tour und des Auftraggebers passen.

Grundsätzlich können Sie uns mit den ausgefallensten Ideen konfrontieren. Wir finden gemeinsam mit Ihnen eine Lösung, die Ihren Kunden oder Mitarbeitern auf einer Incentive-Veranstaltung ein einmaliges Erlebnis garantiert.

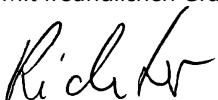
Um sich von den Möglichkeiten in Thailand aber auch über unseren Service bei Four Wheel Travel Ltd. vertraut zu machen laden wir 2 mal im Jahr zu einer 8 bis 10 tägigen Presse- und Veranstaltertour zu uns in Bangkok ein. Jeder Reiseveranstalter der ein ernsthaftes Interesse zeigt mit Four Wheel Travel Ltd. zusammen zu arbeiten kann hier einen Vertreter seiner Firma zu uns senden. Unsere Kosten werden hierbei natürlich nicht in Rechnung gestellt.

Sind Sie als Leser des Kataloges von den dargestellten Touren überzeugt und wollen selbst eine dieser Touren begleiten, sind jedoch weder selbst Reiseveranstalter, Reisebüro oder eine Incentive-Firma, so gibt es vier Möglichkeiten, die ich Ihnen empfehle:

1. Schauen Sie bitte auf unserer Homepage unter <http://4wheel.travel/Reisebueros.html> nach. Dort werden Reisebüros und Reiseveranstalter genannt, bei denen Sie eine Tour mit uns buchen können.
2. Sie gehen mit dem Katalog in das Reisebüro Ihres Vertrauens und bitten die dortigen Mitarbeiter, sich mit uns in Verbindung zu setzen.
3. Sie kontaktieren uns über unsere deutsche Servicetelefonnummer unter 030 868 709 401 oder per E-Mail thailand@4wheel.travel, um uns Ihren Reisewunsch oder Ihre Idee vorzutragen. Wir leiten Ihren Wunsch an einen zu Ihnen passenden Reiseveranstalter oder an ein zu Ihnen passenden Reisebüro nahe Ihrem Wohnort weiter.
4. Sie sind Mitglied eines Vereins, können als solcher weitere Vereinsmitglieder von unseren Touren überzeugen, dann sollten Sie sich oder der Vereinsvorstand mit uns in Verbindung setzen.

Genug der Vorworte! Ich wünsche Ihnen viel Spaß beim Durchblättern des Kataloges. Auch am PC können Sie die aktuelle Version über die URL <http://katalog.4wheel.travel> einsehen.

Mit freundlichen Grüßen



Dipl. Ing. Uwe Richter